

Ausbildung zum RP-SalesCoach Experten

Kurzbeschreibung

In diesem zweitägigen intensiv Training erwerben Sie die Fähigkeit, das RP Profil professionell durchzuführen, zu interpretieren und als komplexes Instrument für den Salesbereich zu nutzen.

Der Einsatz des Reiss-Profil unterstützt den RP SalesCoach Experten, Sales-Teams produktiver, erfolgreicher, entscheidungs- und konfliktfähiger zu machen und die Beziehungskompetenz als Schlüssel zum Verkaufserfolg zu positionieren.

Ziele

Professioneller Umgang mit dem Reiss-Profil im Salesbereich.

Inhalt

- > Einführung in das Reiss Profil
- > Theorie der 16 Lebensmotive inkl. empirische Grundlagen
- > Definition der Motive, Absichten und Werte
- > Validität des RP Profil
- > Anwendung des RP
- > Interpretation und praktische Anwendung des RP
- > Persönlichkeit
- > Beziehungskompetenz
- > Optimierung des Sales-Teams
- > Coaching
- > Mitarbeiter und Kundenprofil
- > Auswahl, Entwicklung und Begleitung von Sales-Mitarbeitern
- > Psychopathologie
- > Individueller Einsatz des RP Profils
- > Erkenntnisse zur Optimierung der Abläufe im eigenen Unternehmen
- > Persönlicher Aktionsplan

Die 2 tägige RP Ausbildung verschafft Ihnen einen tiefen Einblick in das Reiss Profil Tool und seine Einsatzmöglichkeiten im Sales-Bereich. Praktische Anwendungsübungen und die Interpretation von RP Profilen gewährleisten eine wirksame Vorbereitung auf den praktischen Einsatz als RP SalesCoach Experte.

(Diese Ausbildung ist keine Lizenzierung. Sie berechtigt den Teilnehmer zum Bezug der Reiss-Profil zum RP SalesCoach Expertenpreis.) Wir bieten den Absolventen dieser Ausbildung die Möglichkeit, sich später zum RP Master weiterzubilden (Eintages-Seminar).

Zielgruppe

Führungskräfte im Verkauf (Verkaufsleiter), Sales-Trainer, Sales-Coaches, Teamchefs

Voraussetzung

Im Vorfeld werden Sie den Online-Fragebogen für Ihr persönliches Reiss-Profil ausfüllen. Sie erhalten das Buch „Die 16 Lebensmotive“ von Fuchs/Huber als Vorbereitungstext.

Anmeldung

Ausbildung zum RP-SalesCoach Experten

Eckdaten der Ausbildung zum RP-SalesCoach Experten

Termine/Region
(Änderungen vorbehalten)

(offen)

Zeitplan

Tag 1 09.30 - 18.30 Uhr

Tag 2 09.00 - 17.00 Uhr

Trainer

Brunello und Daniele Gianella

Location

Seminarhotel

Investition

CHF 2'500.00 zzgl. MWST exkl. Übernachtung, Kurspauschale

Im Preis enthalten ist das zweitägige Seminar, eine individuelle Beratung über das persönliche Reiss-Profil, ausführliche Seminarunterlagen.

Bestätigung

Die definitive Seminarbestätigung mit Situationsplan des Seminarhotels sowie der Rechnung erhalten Sie, sobald die Mindestteilnehmerzahl für das Seminar erreicht ist.

Rücktritt/Abmeldung

Diese Anmeldung ist verbindlich. Sollten Sie verhindert sein, nehmen Sie Ihre Stornierung bitte schriftlich vor. Bis 15 Tage vor Seminarbeginn ist eine Stornogebühr von 20% der Teilnahmegebühr zu entrichten. Danach oder bei Nichterscheinen am Veranstaltungstag wird die volle Gebühr fällig.

Definitive Anmeldung:

Bitte reservieren Sie für mich _____ Platz/Plätze (Bitte Anzahl Plätze eintragen)

Bemerkung _____

Name _____ Vorname _____

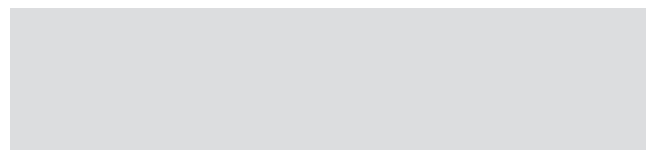
Firma _____ Position _____

Strasse _____ PLZ _____ Ort _____

email _____ @ _____ Tel _____

Rückantwort an:
rp academy™ (Schweiz) GmbH
Gartenlaubenstrasse 15
ch-6430 Schwyz

Unterschrift



oder per Fax an: +41 (0)41 813 05 05